



Sigorta fiyatları ekonomik

HDI Sigorta Genel Müdürü Enis Talaşman, "Artan rekabet sayesinde kaliteli hizmet daha ekonomik fiyatlara alınabilmektedir" diyor.

HDI Sigorta Genel Müdürü Enis Talaşman, Türk sigortacılığının önemli gelişim içinde olduğunu söyledi.

Enis Talaşman, Türk sigorta sektörünün 2010 yılını yoğun bir rekabet ortamı içerisinde geçirdiğini belirterek, "Bunu doğrulayan en önemli göstergelerden birisini, sektörün en yaygın sigorta branşları olan kasko, trafik, sağlık sigortaları başta olmak üzere genel olarak 2010 yılını zararlar kapatması olarak özetleyebiliriz" dedi.

Enis Talaşman, sektör hakkında görüşlerini şöyle anlattı:

Sigortada değişim

Türkiye değişiyor, buna paralel olarak Türk sigortacılığı da önemli bir gelişim süreci içerisinde. Özellikle 2001 krizi sonrası yaşanan yapısal değişimler Türk Sigorta Sektörünü de önemli ölçüde etkiledi. 2000 ve önceki yıllarda enflasyonlu ortamın sağladığı mali gelire büyümeye çalışan sektör, 2001-2010 yılları arasında dolar bazında 2 milyar dolar prim üretiminden, yaklaşık 10 milyar dolara ulaşan bir prim büyüklüğüne ulaştı. Üstelik bu süreç içerisinde şirketler yoğun bir taleple karşılaşarak yabancı şirketler tarafından satın alındılar. Bugün sektörde yer

alan 55 şirketin 42'si yabancı sermayeli oldu. Yüzde 100 yerli sermayeli olarak kalan 13 şirketimizin de 6'sı bugünlerde satış süreci içerisinde. Bu noktadan bakıldığında ortada büyük bir çelişki görülüyor. Sektör zarar ederken, zarar eden şirketler yabancı şirketler tarafından satın alınıyor.

Sigorta şirketleri

Yıllarca enflasyonla beslenen ve mali karla yaşayan şirketlerimiz enflasyonun düşmesiyle bu döneme uyum sağlamakta geç kaldılar. Yaşanan rekabet ortamı sigortacılık faaliyetlerinden kar elde edilmesini imkansızlaştırdı. Bu süreç içerisinde hem Avrupa Birliğine uyum süreci hem de Türk Hazinesi'nin Sigortalıların (haklı olarak) korumak arzusuyla mevzuata getirdiği yeni yasal düzenlemeler (Sigorta Şirketlerinin ilerideki risklerini karşılamak üzere) karlılık üzerinde ciddi bir baskı oluşturdu.

Diğer taraftan piyasaya yeni giren şirketlerin pazar payını artırması arzusu, var olan şirketlerin ise pazar payını koruma arzusu rekabeti artırarak yeterli fiyatların alınmasına engel oldu. Yangın, sel, dahili su, terör primleri alınmadan sadece deprem fiyatına

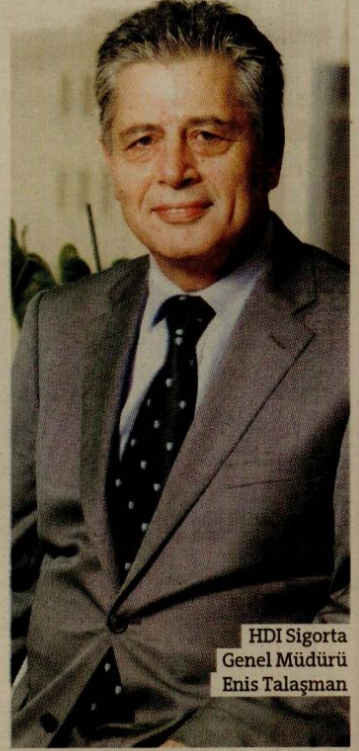
poliçeler tanzim edildi. Doğal olarak yangın sigortaları da sorunlu olan trafik, kasko, sağlık sigortaları gibi kar edemez bir hale geldi.

Yabancı sermaye

Avrupa ülkeleri nüfus olarak yaşlandı. Diğer taraftan rekabetin globalleşmesi sebebiyle, Avrupa ülkelerindeki endüstriyel yatırımlar Türkiye ve Asya ülkelerine yöneliyor. Yani yaşlı Avrupa'da sigortacılık açısından büyüme potansiyeli kalmadı. Türkiye ise hızlı nüfus artışı, genç ve dinamik nüfusu, ekonomideki büyüme oranları ve artan kişi başına düşen milli geliriyle bir çekim merkezi. Bu nedenle yabancı şirketler Türkiye'ye yatırım yapıyor ve şirket satın alıyorlar.

Sigortalılar açısından

Her sektörde olduğu gibi asloğan tüketicilerin korunmasıdır. Bu çerçevede son 10 yılda Türk sigorta sektöründe yaşanan tüm gelişmeler sigortalıların lehine gelişmiştir. Artan rekabet sayesinde hizmet kalitesi arttı gibi, iyi ve kaliteli hizmet daha ekonomik fiyatlara alınabilmektedir. Bu dönemde, trafik sigorta tarifeleri serbest bırakılmış ve Anadolu'daki sigortalıların İstanbul'daki sigortalıların sübvanses etmesi sona ermiştir. Kasko sigortalılarında asistan, kiralık araç, anlaşmalı servis gibi olanaklarla hizmet kalitesi en üst düzeye çıkmıştır.



HDI Sigorta
Genel Müdürü
Enis Talaşman